

NEXT GEN WORKSHOP

für 18-26-Jährige zur
ersten Orientierung
im Familienunternehmen



25. bis 27. September 2026
in Hamburg

KÖNNEN WOLLEN DÜRFEN

*Die eigene Rolle im
Familienunternehmen*

PETER MAY

FAMILY BUSINESS ACADEMY

Du bist Mitglied einer Unternehmerfamilie und weißt noch nicht genau, wie Du zum Familienunternehmen stehst? Deine Karrierepläne sind noch in der Entstehung und Du weißt noch nicht, ob und in welcher Rolle Du ins Familienunternehmen hineinwachsen willst? Du würdest gerne Deine sachlichen und persönlich-emotionalen Fragen mit Gleichgesinnten diskutieren und gleichzeitig mehr Klarheit darüber bekommen, auf welche Kompetenzen und Skills es ankommt?

Dann ist unser Workshop-Wochenende für Next Gens genau das Richtige für Dich. Wir besprechen die verschiedenen Rollen, die als Nachfolger:in angestrebt werden können. Denn eine Rolle in der Geschäftsführung ist nicht die einzige Möglichkeit, Verantwortung zu übernehmen. Darüber hinaus bieten wir ein Präsentations- und Präsenztraining, und wir erarbeiten step-by-step das komplexe Thema Vermögensmanagement.



KONKRET ERHÄLTST DU:

- Einen strukturierten Überblick über die Wirkungsweise und besonderen Herausforderungen langlebiger Familienunternehmen
- Entscheidungshilfen für Deinen persönlichen Weg
- Ein sehr witziges Präsentations- und Präsenztraining, das Dich garantiert hinterher besser aussehen und dastehen lässt
- Basis-Know-how im Vermögensmanagement
- Ein super Next Gen-Netzwerk für alle Fragen, die später noch aufkommen

DAS PROGRAMM IM ÜBERBLICK

FAMILIENUNTERNEHMEN: CHANCE ODER PFLICHT?

Die Besonderheiten von Familienunternehmen verstehen

Freitag, 9.30-17.30 Uhr

Mit dem Family-Business-Experten Mag. Elias Resinger, LL.M.

TAG 1

AUFTRITT UND WIRKUNG

Mit überzeugender Haltung zu mehr Präsenz

Samstag, 9.00-16.00 Uhr

Mit dem Präsenz- und Präsentationscoach

Michael Wanker

TAG 2

VERMÖGENSERHALT ÜBER GENERATIONEN

Schritt für Schritt Kompetenz aufbauen

Sonntag, 9.00-16.00 Uhr

Mit den Vermögensexperten Sascha Tück und
Rudolf Holtkamp vom Bankhaus Metzler

TAG 3

TAG 1

FAMILIENUNTERNEHMEN: CHANCE ODER PFLICHT?

Die Besonderheiten von Familienunternehmen verstehen

Du erfährst die Besonderheiten von Familienunternehmen und erkennst die typischen Dynamiken, die Familie und Unternehmen prägen. Wir klären, was Nachfolge und Unternehmertum für Dich persönlich heißt und

welche unterschiedlichen Rollen Du als Nachfolger:in einnehmen kannst. Du erhältst hilfreiche Tools, die Dich bei Deiner Rollenfindung und der Erstellung eines individuellen Entwicklungsplans unterstützen.

WAS DICH ERWARTET

- Verständnis darüber, was ein Familienunternehmen ausmacht
- Besonderheiten und Herausforderungen von Familienunternehmen
- Nachfolgemodelle und Anforderungen an die Nachfolger:innen
- Rollenfindung und persönlicher Entwicklungsplan
- Austausch mit Gleichgesinnten und Möglichkeit zur Selbstreflektion

DEIN REFERENT



Mag. Elias Resinger, LL.M.

Elias Resinger ist Partner bei PETER MAY in Wien, Experte für Inhaberstrategie und berat Unternehmerfamilien – in komplexen Nachfolge- und Governance-Fragen mit besonderem Fokus auf die Next Gen. Er begleitet vor allem deutsche und österreichische Familienunternehmen bei der Entwicklung und Umsetzung von Familienverfassungen sowie an der Schnittstelle von Familie, Eigentum und Unternehmen.

TAG 2

AUFTRITT UND WIRKUNG

Mit überzeugender Haltung zu mehr Präsenz

Überzeugen können, wenn es darauf ankommt. Du wirst in den kommenden Jahren immer wieder im Rampenlicht stehen oder in Situationen geraten, wo Du Menschen innerhalb kürzester Zeit für Dich bzw. Deine Sache gewinnen musst. Ob Du ein Publikum inspirieren oder Deine Position durchsetzen kannst, hängt von der Souveränität ab, mit der Du persönliche

Glaubwürdigkeit und professionelle Expertise verbindest. Wer Kommunikationsziele hat, sollte sie auch kommunizieren können.

In diesem Workshop für einen starken persönlichen Auftritt zeigt und trainiert Michael Wanker mit Euch, wie Ihr überzeugend überkommt und Eure Kommunikationsziele erreicht.

WAS DICH ERWARTET

- Training zur Verbesserung von Wirkung und Präsenz
- Methoden, um die eigene Ausdruckskraft zu nutzen und zu entwickeln
- Mehr Spaß und Selbstbewusstsein für Deinen Auftritt
- Die Macht nonverbaler Kommunikation
- Besseres Verständnis der eigenen Stärken (und Schwächen)
- Do's and Don'ts bei Auftritten – auch vor einem virtuellen Publikum

DEIN TRAINER UND COACH



Michael Wanker

Michael ist Schauspieler und Regisseur. Er coacht und trainiert Führungskräfte in den Bereichen Präsenz und Persönlichkeitsentwicklung. Er bereitet junge Start-up-CEOs auf Investorengespräche vor und arbeitet mit DAX-Vorständen und Politiker:innen an deren Reden und öffentlichen Profilen. Michael bringt seine Botschaften sehr humorvoll auf den Punkt und trifft fast immer ins Schwarze. Er weiß um die Kraft des Wortes, der

Körpersprache und der persönlichen Geschichte. www.wanker.de

TAG 3

VERMÖGENSERHALT ÜBER GENERATIONEN

Schritt für Schritt Kompetenz aufbauen

Als Mitglied einer Unternehmerfamilie gehört der Umgang mit kleinen und großen Vermögensbestandteilen fast zwangsläufig zu Deinen Aufgaben. Der verantwortungsvolle Umgang mit dem Familienvermögen lässt sich systematisch lernen, und die dazu notwendige Kompetenz in Kapitalmarktthemen kannst Du Schritt für Schritt aufbauen.

In diesem Workshop diskutieren wir, wie sich teils über Generationen aufgebautes unternehmerisches Vermögen erhalten und vermehren lässt. Und wir sprechen über Chancen und Risiken verschiedener Anlagemöglichkeiten. Du bekommst so einen Einblick in die verschiedenen Anlageklassen, in aktuelle volkswirtschaftliche Rahmenbedingungen und die Kapitalmärkte.

DEINE REFERENTEN



Sascha Tück

Sascha ist Seniorberater bei Metzler Private Banking in der Geschäftsstelle Köln/Düsseldorf und betreut Unternehmerfamilien sowie Stiftungen im Rahmen der Vermögensverwaltung. Zuvor war er in der S-Finanzgruppe tätig, zuletzt verantwortete er als Bereichsleiter und Vertreter des Marktvorstands den Privatkundenvertrieb und Kapitalmarktprodukte. Er ist Diplom-Bankbetriebswirt (BA) und absolvierte eine Ausbildung zum Bankkaufmann.



Rudolf Holtkamp

Rudolf betreut vermögende Kunden bei Metzler Private Banking in der aktienorientierten Vermögensverwaltung. Bevor er 2021 zu Metzler kam, war er in der Unternehmensberatung TME AG (heute: Pawlik Consultants) für Banken tätig. Er ist gelernter Bankkaufmann und studierte Betriebswirtschaftslehre in Frankfurt am Main und San Diego.

SEI DABEI!

Termin und Ort **MEINE ROLLE IM FAMILIENUNTERNEHMEN**

25. September 2026, 9.30-17.30 Uhr

AUFTRITT UND WIRKUNG

26. September 2026, 9.00-16.00 Uhr

VERMÖGENSERHALT ÜBER GENERATIONEN

27. September 2026, 9.00-16.00 Uhr

25hours Hotel Hamburg HafenCity
Überseeallee 5
20457 Hamburg

Preis

Der Preis für die Teilnahme beträgt 2.790 Euro zzgl. MwSt. bzw. 2.590 Euro zzgl. MwSt. für Begleitpersonen. Der Preis enthält die Teilnahme am Gesamtprogramm, digitale Tagungsunterlagen und die Verköstigung während des gesamten Workshops. Die Preise für Übernachtung mit Frühstück entrichtet Du bitte gesondert vor Deiner Abreise im Hotel.

Anmeldung

Bitte melde Dich online unter www.petermay-fba.com/nextgen an. Deine Fragen beantworten wir gerne auch telefonisch unter: +49 228/36 78 0-61

Übernachtung

Im 25hours Hotel Hamburg HafenCity erhaltet Ihr unter +49 40/25 77 770 mit Stichwort „PETER MAY Academy“ Zugriff auf das von uns reservierte Zimmerkontingent.

Kontakt

PETER MAY Family Business Academy
Joseph-Beuys-Allee 14
53113 Bonn
+49 228/36 78 0-61
info@petermay-fba.com
www.petermay-fba.com

PETER MAY The Family Business People

Wir sind die erste Adresse für Inhaber:innen von Familienunternehmen im deutschsprachigen Raum. Kompetent, erfahren, unabhängig und methodisch führend. Gegründet von Prof. Dr. Peter May, dem Pionier der inhaberstrategischen Beratung, unterstützt ein komplementäres Team von Partner:innen und ausgewiesenen Expert:innen Inhaberkfamilien bei allen Fragen der Nachfolge und verantwortlichen Führung von Familie und Unternehmen. Dazu gehört auch die Beratung bei der Konzeption, Einrichtung und Besetzung von Aufsichtsgremien sowie der Bereich Family Office Service.

DEINE ANSPRECHPARTNERIN BEI FRAGEN RUND UM UNSERE NEXTGEN- UND NOWGEN-AKTIVITÄTEN

Sabine Strick
Prokuristin der
PETER MAY Family Business Academy
s.strick@petermay-fba.com
+49 228/36 78 0-62



Selbstverständlich leisten wir für unsere Veranstaltungen einen adäquaten finanziellen Klimabeitrag.